

PIANO AZIENDALE PER L'IMPRESA "FAMILY'S CARPENTRY"

1. Riepilogo esecutivo:

Fornire investimento iniziale a Jimmy per poter continuare l'operazione di falegnameria familiare redditizia and uscirne dal circolo dei debiti. Obiettivo e' di continuare con la rispettabile attività di falegnameria familiare nella comunità locale. Fornire un servizio eccezionale ai clienti. Espandere la base dei clienti e aumentare costantemente le entrate.

2. Descrizione dell'attività:

- Nome commerciale:

Family's Carpentry



- Posizione:
Ambatondrazaka, Madagascar
- Assetto proprietario:
A conduzione familiar

3. Servizi:

I nostri servizi di falegnameria includeranno:

Progettazione e realizzazione di mobili su misura, progetti di falegnameria per le case e l'uffici e scuole di formazione, restauro e riparazione di mobili in legno. Fabbrichiamo anche le porte per le case vecchie e nuove.

4. Analisi di mercato:

Mercato di riferimento:

Proprietari di case che cercano mobili su misura e soluzioni di falegnameria, case di formazione, scuole, soprattutto le chiese, imprenditori locali.

Analisi competitiva:

Ci sono parecchi competitori locali ma noi ci differenziamo enfatizzando sul servizio personalizzato, l'artigianalità e l'attenzione ai dettagli e durabilità'.

5. Strategia di marketing:

Clienti soddisfatti locali conosco la qualità' e quindi fanno loro la pubblicità'. Inoltre collaborazione con un'altra falegnameria locale che fanno cose simili.

6. Piano operativo:

- Officina:

E' gia' allestita e attrezzata con alcuni strumenti che mancano o sono troppo vecchi ma son sufficienti per ripartire.

INVESTIMENTO	MGA	EURO	COMMENTI	URGENZA (1-10)
UTENSILI:				
Tuppia di seconda mano	1500000	304	Stima conservativa	8
Sega a nastro	2000000	406	Stima conservativa	7
Machina a dado/biscotti	800000	162	Stima conservativa	6
Pantografo a piu' frese	850000	172	Stima conservativa	5
Scie Plongeant	900000	183	Stima conservativa	4
Trapano a percussione	750000	152	Stima conservativa	3
Il compressore	1000000	203	Stima conservativa	9

- Catena di fornitura:

Stabilire i rapporti con fornitori locali per legno stagionato e non-stagionato e materiali di qualità.

- Personale:

Se necessario, assumero' altri due falegnami o apprendisti qualificati man mano che l'azienda cresce.

7. Piano finanziario:

Costi di avvio:

Sotto elenca di materia prima e il cappanone provvisorio:

INVESTIMENTO	MGA	EURO	COMMENTI	URGENZA (1-10)
ALTRO:				
Stock della legno asciuta	5000000	1015	Stima conservativa	10
Il magazzino provvisorio specie di cappanone con la lammiera	1000000	203	Stima conservativa	10
Totale	6000000	1218		

Appena comprata la legna e costruito il cappanone, faro' un pacchetto di 15 tavoli e 30 sedie per cancellare il debito.

INVESTIMENTO	MGA	EURO	COMMENTI	URGENZA (1-10)
Debiti con Salesiani:	3000000	609	Un pacchetto e' da 15 Tavoli con 30 Sedie sistemano i debiti	
15 Tavoli	1800000	365		
30 Sedie	1350000	274		
	3150000	639		

Flussi di entrate:

Dopo aver cancellato il debito comincero' subito a produrre I tavoli e le sedie per un ordine gia' avvenuto dai Diocesani.

INVESTIMENTO	MGA	EURO	COMMENTI	URGENZA (1-10)
Ordine dei Diocesani gia' ricevuto:			Un pacchetto e' da 15 Tavoli con 30 Sedie a volta.	
100 Tavoli per la scuola da due posti (120000 MGA/Pezzo)	12000000	2435		
200 Sedio per la scuola da due posti (45000 MGA/pezzo)	9000000	1826		
	21000000	4261		

Come si vede dalla tabella, un un'ordine del genere solo mi da' sufficienti entrate e mi permette partire alla grande da solo senza aiuti ulteriori.

8. Relazioni con i clienti:

Comunicazione:

Mantenere una comunicazione chiara con i clienti durante tutto il progetto, assicurando che le loro esigenze e aspettative siano soddisfatte.

Feedback e miglioramento:

Richiedo' il feedback ai clienti per migliorare continuamente i servizi e aumentare la soddisfazione dei clienti.

9. Rischi e mitigazioni:

Lo stato potrebbe vietare il taglio del legno dall foresta (si pensa potrebbe accadere dopo 5-6 anni). Questo significhera' che dovremmo gia' pensare di fare I mobile con il legno artificiale.

10. Espansione futura:

Delineare i piani per la crescita futura, considerando fattori come l'assunzione di più personale, l'espansione dei servizi come il legno artificiale e vedere verso i nuovi mercati di questio tipo.

Conclusione:

Questo piano aziendale fornisce una tabella di marcia per la ripartenza e la crescita di una piccola impresa di falegnameria a conduzione familiare. Con un investimento di circa 1220 Euro permette a Jimmy di non solo ripartire ma anche di guadgnare abbastanza per comprare altri utensili, continuare le operazione della falegnameria and anche di costruire il magazzino permanente.